



Sulzer Executive Committee

Von links nach rechts: Tim Schulten, Divisionsleiter Services; Haining Auperin, Chief Human Resources Officer; Thomas Zickler, Chief Financial Officer; Uwe Boltersdorf, Divisionsleiter Chemtech; Suzanne Thoma, Executive Chair; Jan Lüder, Divisionsleiter Flow Equipment

*Sehr geehrte Aktionärinnen,
Sehr geehrte Aktionäre*

In meinem letzten Brief an Sie im Februar habe ich Ihnen die Eckpfeiler unserer Wachstumsstrategie, Sulzer 2028, vorgestellt, die nun an Dynamik gewinnt. Kürzlich haben wir einen Capital Markets Day für die Investorengemeinschaft durchgeführt, um die Entwicklungen in unseren Märkten, die Bedeutung unserer Lösungen für unsere Kunden und unsere Wachstumserwartungen für die kommenden Jahre zu veranschaulichen. Jetzt, Mitte 2024, freue ich mich, Ihnen über die Fortschritte durch unsere strategischen Initiativen berichten zu können, die unsere Widerstandsfähigkeit in einem sich rasch verändernden globalen Umfeld stärken.

Starkes Wachstumspotenzial

Mit fast 200 Jahren Erfahrung in Technologie und Innovation für kritische Industrien ist Sulzer tief in die Kernprozesse und Infrastrukturen ihrer Kunden eingebunden. Unsere Arbeit, unsere integrierten Lösungen, unser technisches Know-how und unser Wissen haben einen enormen Einfluss auf die Leistung unserer Kunden. Wir ermöglichen den Betrieb ihrer kritischen Systeme, verbessern deren Leistung und sorgen dafür, dass sie länger, effizienter und kostengünstiger arbeiten. Was wir tun, schafft Wert für unsere Kunden und ist für sie und für die Gesellschaft von grosser Bedeutung.

Da unsere Kunden in Schlüsselmärkten tätig sind, führen globale Trends wie Bevölkerungswachstum und Klimawandel zu Nachfrageverschiebungen, die den von Sulzer bedienten Märkten – Energiesicherheit und -wende, natürliche Ressourcen und Prozessindustrien – zunehmende Bedeutung verleihen. Unsere technische Kompetenz und unser tiefes Verständnis für die Bedürfnisse unserer Kunden schaffen hier einen erheblichen Mehrwert, in dem wir ihnen helfen, in diesen herausfordernden Märkten widerstandsfähiger zu werden und letztlich zu wirtschaftlichem Wohlstand und nachhaltigem Wachstum beizutragen.

Anhaltendes profitables Wachstum

Nach starken Ergebnissen in allen Geschäftsbereichen im ersten Quartal setzt Sulzer ihr Wachstum im zweiten Quartal fort und erhöht den Auftragseingang im ersten Halbjahr 2024 um 8.9% gegenüber dem Vergleichszeitraum 2023. Dies erfolgt trotz eines sehr hohen Ausgangsniveaus im ersten Halbjahr 2023 (24.1%), dank unseres vorteilhaften Produktportfolios, einer strikten Kostenkontrolle und unseres unermüdlichen Engagements für Exzellenz durch unsere laufenden Initiativen. Die integrierten Lösungen von Sulzer bedienen grosse, wichtige Märkte, die strukturell wachsen, und diese Dynamik treibt das Wachstum in unseren Divisionen an. Insgesamt belief sich der Auftragseingang von Sulzer auf CHF 2'078.8 Millionen im Vergleich zu CHF 1'992.4 Millionen im ersten Halbjahr 2023, wobei alle Divisionen zum Wachstum beitrugen.

Der Auftragseingang stieg in Services um 12.6% und setzte damit das starke Wachstum in allen Regionen und Produktlinien fort. In Chemtech stieg der Auftragseingang im Vergleich zum Vorjahr um 8.3%, vor allem aufgrund des starken Geschäfts in den Bereichen Biopolymere und CO₂-Abscheidung. Unterstützt durch einen besonders grossen Auftrag im Bereich Energie und Infrastruktur und trotz eines hohen Vergleichsniveaus stieg der Auftragseingang in Flow gegenüber dem Vorjahr um 6.3%.

Dank einer starken Auftragsabwicklung stieg der Umsatz um 10.5% auf CHF 1'699.3 Millionen, während sich unsere operationelle Profitabilität um 130 Basispunkte auf 11.4% verbesserte. Darüber hinaus steigerte Flow die Profitabilität um 250 Basispunkte auf 9.5% und übertraf damit das Vorjahresergebnis, während Chemtech mit 13.2% ebenfalls einen neuen Höchstwert erreichte.



“Sulzer ist einzigartig positioniert, um Dienstleistungen und Lösungen in kritischen, leistungsstarken und strukturell wachsenden Märkten zu bündeln. Wir verstehen die Infrastruktur und die Prozesse unserer Kunden und bieten signifikante Leistungsverbesserungen, die dort einen Mehrwert schaffen, wo es darauf ankommt: Energiesicherheit, natürliche Ressourcen und Prozessindustrien.”

Suzanne Thoma
Executive Chair



Wert schaffen, wo es darauf ankommt

Unsere strukturell wachsenden Märkte stehen vor der Herausforderung, mit weniger mehr zu produzieren. Das Bevölkerungswachstum setzt unsere verarbeitenden Industrien unter Druck, mehr Nahrungsmittel, Medikamente, Wohnraum und Transportmittel zu produzieren. Gleichzeitig erfordern knapper werdende Ressourcen eine höhere ökologische und ökonomische Effizienz. Die Entwicklung innovativer Technologien, verbesserter Prozesse für kritische Anwendungen und zuverlässige Infrastrukturen ermöglichen Kosten- und Energieeinsparungen sowie Kapazitätssteigerungen und unterstützen den Übergang zu sauberer und erneuerbarer Energie.

So helfen zum Beispiel die [massgeschneiderten hydraulischen Energierückgewinnungsturbinen \(HPRTs\)](#) von Sulzer der Industrie, ihren Energieverbrauch zu minimieren, indem sie verlorene Energie zurückgewinnen und so für erhebliche Betriebseinsparungen und ökologische Vorteile sorgen. Mit unseren [leistungsstarken Energiespeichersystemen für Solaranlagen](#) tragen wir zur Energiesicherheit bei. Ebenso tragen unsere Lösungen zu einem effizienten Umgang mit natürlichen Ressourcen wie Wasser bei. Kürzlich stellte Sulzer einen [Guinness-Weltrekord in der landwirtschaftlichen Wasseraufbereitung](#) auf, indem durch verbesserte Effizienz und landwirtschaftliche Produktivität Wasserkreisläufe und Ernährungssicherheit ermöglicht werden.

Für die Prozessindustrie bietet unsere neue [MellapakEvo™-Technologie eine bis zu 40% höhere Effizienz oder 20% höhere Kapazität](#) bei energieintensiven Destillationsprozessen. Diese beispiellose Leistung bei minimalem Energieverbrauch führt zu Kosteneinsparungen und Umweltvorteilen, die in strukturell wachsenden Märkten nicht ignoriert werden können.

Durch Prozessverbesserungen für kritische Anwendungen – von der Biokraftstoffproduktion über den grünen Bergbau und die CO₂-Abscheidung bis hin zur Verbesserung des Lebenszyklus – liefern unsere drei Geschäftsbereiche wertvolle Lösungen, die Energie sparen, die Umweltverschmutzung reduzieren und die Kreislaufwirtschaft verbessern. Zusammen mit unserem konsequenten Streben nach operativer Exzellenz werden wir unser Geschäftsangebot weiter ausbauen, um die Bedürfnisse unserer Kunden zu erfüllen und als führendes Industrie- und Dienstleistungsunternehmen kritische Infrastrukturen zu unterstützen und zu verbessern.

Ausblick

Sulzer ist in strukturell wachsenden Märkten tätig, die voraussichtlich auch 2024 weiterwachsen werden. Basierend auf dieser positiven Entwicklung erhöht Sulzer die Prognose für den Bestellungseingang in 2024 auf +9 bis 12% (von +2 bis 5%) und für die Umsätze auf +9 bis 11% (von +6 bis 9%). Die aktualisierte Prognose reflektiert unser Vertrauen in Sulzers Fähigkeiten, unsere Stärken im Bereich von höchst anspruchsvollen und wichtigen Kundenanwendungen sowie der Qualität unseres Geschäftsportfolios zu nutzen.

Noch einmal möchte ich diese Gelegenheit nutzen, um all unseren Aktionärinnen und Aktionären für Ihr anhaltendes Vertrauen und Ihre Unterstützung zu danken und natürlich all unseren engagierten Mitarbeitenden, Kunden und Partnern, die durch Ihr unermüdliches Engagement für Exzellenz zusätzlichen Wert schaffen – zusammen.

Herzlich



Suzanne Thoma
Executive Chair